

7 errori da evitare per avere un'attività online di successo



ELLIOT MUSK



7 errori da evitare per un'attività online di successo

©ELLIOT MUSK 2022

Nome dell'autrice: Elliot Musk

Nome della traduttrice: Irene Berri

Indice

7 errori da evitare per un'attività online di successo

INTRODUZIONE

La maggior parte delle persone che avvia un'attività online lo fa per curiosità. Hanno sentito molte affermazioni esagerate su come sia possibile fare un mucchio di soldi con pochi clic del mouse, cos...

Quanti di coloro che hanno un'attività online pensi abbiano redatto un business plan prima di avviarla? La risposta a questa domanda è: pochissimi. Nessuno sa quante attività online falliscono ogni an...

trovare offerte da promuovere

Scegliere la nicchia sbagliata

Esistono svariati modelli di business online da sfruttare, tra cui: Il marketing di affiliazione è probabilmente l'attività online più facile da avviare. Se non sapete di cosa si tratti, il concetto è semplice. Ci sono molti venditori di prodotti là fuori disposti a p...

LA SINDROME DELL'OGGETTO LUCCICANTE

Se doveste indovinare perché la maggior parte delle attività online fallisce, quale sarebbe secondo voi il motivo principale?

Mancanza di interesse? Mancanza di risorse? Una connessione Internet inad...

Uno dei principali vantaggi di un'attività online rispetto a un negozio fisico è che potete misurare praticamente tutto in tempo reale. Molti titolari di imprese online però ignorano questo dato o non...

Vi abbiamo illustrato i 7 errori più comuni commessi dai nuovi titolari di business online che impediscono loro di avere successo. Ora che li conoscete, dovete promettere a voi stessi di non farli anc...

SCEGLIERE LA NICCHIA SBAGLIATA

Dovete considerare attentamente la nicchia di mercato che scegliete per la vostra impresa online. Se fate la scelta sbagliata, dedicherete tanto tempo, fatica e denaro per avere poco in cambio. Le nicchie sono migliaia, ma non tutte sono adatte a un business online.

Molte guide che spiegano come aprire un'attività online vi diranno di seguire le vostre passioni. L'intenzione è buona. Se avviate un'impresa online in una nicchia che vi appassiona, sarete più motivati a farla funzionare.

Va benissimo, ma solo se questa nicchia ha il potenziale di farvi guadagnare molto. Vi potrà piacere molto tosare le pecore in campagna, ma quante altre persone condivideranno questa vostra passione?

Nel scegliere la nicchia di mercato dovete considerare due elementi: c'è domanda?
c'è denaro nella nicchia?

Se la risposta a una di queste domande è "no", allora dovete trovarne un'altra. Potete controllare la domanda di una nicchia con il tool gratuito Google Keyword Planner. Basta inserire alcune parole chiave generiche relative alla nicchia scelta - "fotografia con droni" ad esempio - e vedere quante volte al mese vengono cercati questi termini ed espressioni analoghe. Più il numero è alto, meglio è.

Per sapere se ci sono soldi nella nicchia, scegliete una parola chiave generica ed eseguite una ricerca su Google. Ci sono molti annunci pubblicitari nella prima pagina dei risultati di ricerca? Se la risposta è sì, è un buon indicatore che si può guadagnare.

Potete anche utilizzare un sito chiamato OfferVault.com e cercare le offerte disponibili con la parola chiave generica che avete scelto. Se ce ne sono molte, probabilmente avete individuato una nicchia vincente. Ce ne sono alcune che è risaputo hanno un'enorme domanda e molte opportunità di fare soldi. Secondo noi, le 3 più importanti sono:

salute e benessere: perdita di peso ecc.

creazione di ricchezza: fare soldi online, investimenti ecc.

crescita personale: migliorare la capacità relazionale, incontrare l'anima gemella, sviluppo personale ecc.

Se avete dubbi su quale sia la nicchia di mercato giusta, optate per una in cui ci sono soldi. Se adesso non siete un profondo conoscitore di questa nicchia, non preoccupatevi: potete imparare e diventarlo. È meglio fare così piuttosto che sceglierne una sbagliata, anche se la conoscete bene e vi appassiona.

Esistono svariati modelli di business online da sfruttare, tra cui:

- marketing di affiliazione
- marketing CPA (cost per action)
- vendita di propri prodotti e servizi
- servizi freelance
- drop ship
- drop service
- logistica di Amazon
- il proprio negozio di e-commerce
- autopubblicazione

È fondamentale scegliere il modello giusto di business online adatto alla vostra situazione. Per aprire il vostro negozio di e-commerce o far parte della logistica di Amazon dovrete investire del denaro per acquistare i prodotti da vendere. Disponete dei soldi necessari? Se così non fosse, potreste prenderli in prestito ma può essere rischioso.

Se non avete molto tempo a disposizione, creare e vendere i vostri prodotti e servizi sarà difficile. Potete esternalizzare la creazione dei prodotti, ma vi costerà un po' farlo.

Avete un'abilità particolare molto richiesta? Ecco alcuni servizi freelance per i quali la domanda è sempre elevata:

- scrittura di contenuti ottimizzati SEO
- copywriting

- graphic design (loghi ecc.)
- programmazione
- progettazione e sviluppo di siti web
- creazione di applicazioni mobili
- ottimizzazione per i motori di ricerca
- social media marketing

Se sapete fare una di queste cose, potete metterle sul mercato e guadagnare bene online. Dovrete essere disciplinati se pensate di farlo, perché i vostri clienti si aspetteranno un lavoro di altissima qualità consegnato nei tempi pattuiti.

Il marketing di affiliazione è probabilmente l'attività online più facile da avviare. Se non sapete di cosa si tratti, il concetto è semplice. Ci sono molti venditori di prodotti là fuori disposti a pagarvi una commissione per promuovere e raccomandare i loro prodotti.

Tutto ciò che dovete fare è aderire al loro programma di affiliazione e poi indirizzare traffico mirato verso quell'offerta. Ogni volta che qualcuno effettua un acquisto tramite il vostro link di affiliato, riceverete una commissione dal venditore del prodotto.

Potete promuovere prodotti fisici o digitali. I prodotti fisici sono più facili da vendere, ma le commissioni tendono a essere basse, quelli digitali invece sono più difficili da vendere ma le commissioni sono solitamente molto più alte.

Per cercare offerte da promuovere, potete utilizzare le reti di affiliazione disponibili. Se vi interessano prodotti fisici, potete aderire al programma Affiliazione di Amazon. I prodotti da promuovere sono migliaia, ma percepirete solo tra il 3% e il 5% di commissione.

Se optate per prodotti digitali, potete registrarvi su Clickbank.com o Digistore24.com e trovare prodotti che offrono il 50% o più di commissione. Dovete però tenere presente che, dato che è molto facile aderire al marketing di affiliazione, sono molti i titolari di imprese online che lo utilizzano, quindi vi troverete sicuramente ad affrontare una buona concorrenza.

Avete in testa un romanzo che pensate sarà un nuovo best seller? Se così fosse, potete scriverlo e poi autopubblicarlo su piattaforme quali Amazon Kindle e Barnes & Noble. C'è anche la possibilità di scrivere saggi e di venderli poi ugualmente su piattaforme di autopubblicazione.

Il drop ship è un modello di vendita grazie al quale potete vendere prodotti fisici sul vostro sito web e un fornitore, che prende il nome di "dropshipper", si occupa poi di evadere tutti gli ordini ai clienti. Non dovrete crearvi un magazzino fisico, bensì soltanto promuovere i prodotti

offerti dal dropshipper. Le commissioni per questa attività non sono molto elevate, quindi dovrete vendere molto per guadagnare bene.

Il termine drop service è relativamente nuovo, ma il concetto alla base esiste da anni. È un'attività di intermediazione di servizi: si acquista un servizio da un freelance a un prezzo contenuto e lo si rivende al cliente a un prezzo più alto.

Tutti questi modelli di business online hanno il potenziale per farvi guadagnare molto. Dovete scegliere quello adatto a voi e seguirlo rigorosamente. C'è molto da imparare su tutti questi modelli diversi: non passate da uno all'altro perché, così facendo, non otterrete mai i risultati desiderati.

You've Just Finished your Free Sample

Enjoyed the preview?

Buy: <http://www.ebooks2go.com>